EWAB Engineering ist eine weltweit agierende Unternehmensgruppe mit mehreren Standorten in verschiedenen Ländern. Wir sind bekannt als weltweiter Lieferant für Systeme der Automation im Bereich der Fertigung und Montage.
Als Familienunternehmen mit Teamgeist und Dynamik leben wir eine partnerschaftliche Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Für den Sales-Bereich suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen Mitarbeiter

Business Engineer / Sales Engineer (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Selbstständige und eigenverantwortliche Kundenbetreuung
- Neukundenakquise im industriellen Umfeld
- Technische Konzepterstellung und Machbarkeitsanalyse
- Preisfindung, Kalkulation und Angebotserstellung
- Präsentation der EWAB Konzepte / Lösungen beim Kunden
- Auftragsverhandlung und Vertragsgestaltung
- Vollständige Übernahme einzelner Kunden / Projekte
- Teamarbeit bei größeren Anfragen/Angeboten

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossener Ingenieurstudiengang oder technische Ausbildung/Studium als Techniker/Meister
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Branchenkenntnisse im industriellen Umfeld
- Sicheres, selbstbewusstes Auftreten mit professioneller Kommunikationsstärke
- Teamfähigkeit, Flexibilität und eigenständiges Arbeiten
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit mit einer verantwortungsvollen Position, flexible Arbeitszeiten sowie eine leistungsgerechte Vergütung in einem engagierten und professionellen Team und in einem freundlichen und angenehmen Arbeitsumfeld.
Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie eine zukunftsorientierte Aufgabe in einem erfolgreichen und etablierten Unternehmen suchen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie diese vorzugsweise per Email unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:
EWAB Engineering GmbH, Personalabteilung, Zum Lichtblick 2 • D-34346 Hann. Münden
Email: bewerbung.hmu@ewab.com

EWAB ENGINEERING